

H/F RESPONSABLE COMMERCIAL(E) ZONE

Paragon ID est un champion des solutions d'identification dédiées aux marchés de l'e.ID, du Transport & Smart Cities, et de la Traçabilité & Protection des marques.

Nous offrons une large gamme de solutions, embarquées dans tous les types de supports (Passeport, Documents d'identité, Tickets & Etiquettes intelligentes, Smart Cards, Smartphones, Cartes bancaires).

S'appuyant sur plus de 600 collaborateurs à travers le monde, Paragon ID dispose d'une base industrielle forte, avec des usines à proximité de ses clients mondiaux.

MISSION

Rattaché(e) à la Direction Commerciale SmartCity, vous serez en charge d'un ensemble de clients de la zone géographique France, Moyen Orient, Afrique.

Votre objectif est de développer le chiffre d'affaires, tout en maximisant la satisfaction client.

RESPONSABILITES PRINCIPALES

Les responsabilités du / de la Responsable Commercial(e) Zone incluent :

- ▶ développer l'activité commerciale sur l'ensemble de la zone définie
- ▶ gérer les comptes existant et de prospecter de nouveaux clients
- ▶ développer le réseau de partenaire et de gérer les agents et distributeurs
- ▶ identifier les besoins des clients (besoins exprimés, besoins en nouveaux produits et services)
- ▶ formuler des réponses aux demandes des clients (appels d'offres, demandes de quotation, demandes d'informations pour les produits et services PARAGON ID)
- ▶ proposer les prévisions de ventes et du budget, identifier les tendances marchés, identifier la concurrence.

EXPERIENCE ET COMPETENCES

- ▶ Anglais courant exigé
- ▶ Expérience : minimum 5 ans
- ▶ Connaissance du marché du semi-conducteur appréciée
- ▶ Aisance relationnelle
- ▶ Autonomie et rigueur

AUTRES INFORMATIONS

- ▶ Statut Cadre forfait jour – salaire selon expérience
- ▶ Poste idéalement basé au siège de la société à Sophia-Antipolis

Si vous êtes intéressé(e) par ce poste, merci d'adresser votre candidature à :

laurence.hamard@paragon-id.com